



PRATICA COLLABORATIVA
Associazione Italiana Professionisti Collaborativi

VIAGGIO ALL'INTERNO DELLA NEGOZIAZIONE

Come si negozia all'interno delle diverse ADR?
Come la riforma Cartabia orienta la negoziazione nelle ADR?
Qual è l'impatto della riforma sulla negoziazione e sul processo civile?

I TAPPA
10 novembre 2023 FIRENZE

*Mediazione familiare, Mediazione civile e
commerciale e Pratica Collaborativa*

II TAPPA
17 novembre 2023 VENEZIA

*Negoziiazione assistita, Negoziiazione assistita in
ambito familiare e Pratica Collaborativa*

III TAPPA
24 novembre 2023 TORINO

*Negoziiazione dei contratti, negoziiazione nella
Governance dell'impresa e nella Composizione
negoziata della crisi e Pratica collaborativa*

DESTINAZIONE FINALE
1 dicembre 2023 MILANO

Quali nuove mete?

Per info e iscrizioni: segreteriaaiadc@gmail.com

*Verrà richiesto l'accreditamento per gli Avvocati per tutti i convegni
e il patrocinio all'Ordine Psicologi per il convegno di Firenze.
L'evento è inserito nel programma formativo dell'Ordine dei Dottori Commercialisti e degli Esperti Contabili di
Torino al fine del riconoscimento dei relativi crediti professionali*



PRATICA COLLABORATIVA

Associazione Italiana Professionisti Collaborativi

VIAGGIO ALL'INTERNO DELLA NEGOZIAZIONE

Con la realizzazione di questo **“Viaggio all’interno della negoziazione”** l’AIADC si pone l’obiettivo di promuovere una riflessione ed un confronto sulla negoziazione per rispondere alle domande: **Come si negozia all’interno delle diverse ADR?** Come la riforma Cartabia orienta la negoziazione nelle ADR? Qual è l’impatto della riforma sulla negoziazione e sul processo civile? Si tratta, dunque, di un obiettivo diverso da quello dei numerosi incontri di studio e convegni tenuti un po’ dovunque in questo periodo per lo studio, dal punto di vista dell’ordinamento giuridico,

della disciplina giuridica delle varie ADR e per capire quanto e come la riforma Cartabia l’abbia modificata.

L’obiettivo che ci proponiamo, infatti, non è quello di esaminare le diverse ADR dall’esterno bensì di **entrare nel vivo di ciò che avviene al tavolo negoziale** in ciascuna di loro, focalizzandosi esclusivamente sulla “gestione del tavolo” e chiedersi se la riforma richieda nuove competenze. Cercheremo di comprendere che metodo di negoziazione viene applicato, come si negozia, chi negozia, chi sono i professionisti, quale formazione viene loro richiesta, in quale rapporto lavorano fra loro i professionisti, quale rapporto hanno con le parti in conflitto, quanto e come le parti partecipano al tavolo, qual è il ruolo del diritto, come la riforma Cartabia orienta la negoziazione e... molto altro ancora. In conclusione, l’AIADC si propone l’obiettivo di creare un grande spazio entro il quale fra i tanti diversi tavoli, intorno ai quali si gestiscono i conflitti in modo alternativo alla giustizia dei tribunali, possa stabilirsi **un dialogo ed un confronto** per conoscersi meglio, approfondire differenze ed analogie. Perché, come recita il proverbio africano, “Da soli si va più veloci, ma insieme si va più lontano.” Alla conclusione del viaggio potrebbe risultare che i principi - o almeno alcuni - utilizzati nella Pratica Collaborativa potrebbero essere utili per valorizzare e rendere ancora più efficaci anche gli altri contesti di negoziazione tesi alla risoluzione di conflitti. Soprattutto immaginiamo che risulterà chiaro che lo strumento della negoziazione non potrà assolvere alle finalità che gli sono state assegnate. se tecniche e metodi non saranno accompagnati, ed anzi preceduti, da un profondo **cambiamento culturale** nell’approccio al conflitto e alle modalità di prevenzione e risoluzione del disordine che ne può conseguire. Il passaggio dall’ordine imposto da un terzo (Giudice o Arbitro) ad un ordine negoziato dalle stesse parti in conflitto non può essere a sua volta il risultato solo di un percorso prescritto dall’esterno ma rappresenta il frutto maturo di questo cambiamento culturale: cambiamento che potrà essere attuato solo se tutte le professioni coinvolte nelle diverse attività di negoziazione sapranno raccogliere la sfida che è stata loro lanciata, riaffermando ed esaltando la funzione sociale che sono chiamate a svolgere.